

*Une solution financière innovante pour favoriser la croissance des activités des fournisseurs belges*

## **Makro Cash & Carry soutient le cash-flow des fournisseurs**

Wommelgem, le 28 juin 2012 – Makro Cash & Carry Belgium a lancé un nouveau service financier innovant pour ses fournisseurs en Belgique : Miag Vendor Discounting (MVD). Ce nouvel outil leur permet de recevoir beaucoup plus rapidement le paiement de leurs factures à des coûts de financement concurrentiels (via une institution financière) en tirant parti des notations de crédit favorables de METRO et donc d'optimiser leur propre cash-flow. Cette toute nouvelle solution souligne le rôle de partenaire proche et fiable joué par Makro Cash & Carry Belgium à l'égard de ses fournisseurs.

« Miag Vendor Discounting permet à nos fournisseurs de préfinancer leurs créances et donc de disposer de leur cash – où et quand bon leur semble. Ils bénéficient donc d'un accès considérablement plus rapide au fonds de roulement, de surcroît, à des taux de marché très concurrentiels », a déclaré Nikolaus Ritter, administrateur délégué de Makro Cash & Carry Belgium. « Grâce à cette solution unique, nous voulons soutenir nos fournisseurs, en améliorant leur liquidité, surtout à une époque où bon nombre d'entre eux éprouvent des difficultés à accéder au crédit ». Les petites et moyennes entreprises sont les premières à percevoir les bénéfices de ces nouveaux services développés par MIAG, une filiale de METRO GROUP spécialisée dans les solutions financières pour les entreprises opérant dans la Supply Chain Finance Solutions.

Pour concevoir cette solution, MIAG a dû faire appel à ses connaissances générales et approfondies dans le domaine des études du crédit menées par



**Cash & Carry Belgium**

## Communiqué de presse

les institutions financières, combinées à une solution unique de garantie de paiement et à une plateforme informatique de pointe. Cette solution vise en effet à réduire les risques de notre partenaire bancaire, accroissant ainsi l'offre de crédit à des taux concurrentiels pour les fournisseurs de Makro en Belgique.

« Nous sommes convaincus que ce nouveau service sera très bien accueilli par nos fournisseurs et sommes ravis des réactions positives que nous avons reçues jusqu'à présent », a conclu Nikolaus Ritter.

Miag Vendor discounting (MVD) a d'ores et déjà été lancé avec succès dans plus de 9 pays ; d'autres seront également couverts prochainement. À ce jour, les fournisseurs de Metro ont déjà escompté plus d'un quart de milliard d'euros de créances, dopant ainsi leur liquidité. Ceci leur permet de financer davantage de possibilités mutuelles de business.

### Contact :

#### **Makro Cash & Carry Belgium**

Corporate Communications  
Julie Stordiau  
Nijverheidsstraat 70  
2160 Wommelgem  
+ 32 3 328 90 07  
+ 32 475 65 13 63  
[julie.stordiau@makro.be](mailto:julie.stordiau@makro.be)  
[www.makro.be](http://www.makro.be)

#### **MIAG**

Strategic Marketing  
Jimmy Wong  
4 Neuhofstrasse  
CH-6340 Switzerland  
+41 41 768 78 78  
+41 79 103 56 89  
[jimmy.wong@miag.com](mailto:jimmy.wong@miag.com)  
[www.miag.com](http://www.miag.com)